



OFFRE D'EMPLOI

Vendeur interne

Uni-Draulik, leader en matière de création et de distribution de systèmes et composantes hydrauliques, est à la recherche d'un VENDEUR INTERNE pour se joindre à son équipe !

Nous t'offrons l'opportunité de **parfaire tes connaissances** et de **développer tes talents** en travaillant pour une équipe dévouée, qui a à cœur la réussite et qui développe des **machines de haute technologie uniques au monde** ! On cherche à doubler notre chiffre d'affaires, tu veux y participer ?

En tant que vendeur interne, tu seras un acteur clé de notre équipe, responsable de la gestion et du développement des relations avec nos clients actuels et potentiels. Tu auras comme mission principale de promouvoir nos produits et services, de gérer les commandes et d'assurer une satisfaction client optimale.

Outre la poutine habituelle du vendeur, voici certaines tâches que tu seras appelé à réaliser avec nous :

- Développement commercial : répondre aux demandes de renseignements et fournir des informations sur les produits et services.
- Gestion des commandes : Recevoir et traiter les commandes clients avec précision, assurer la coordination avec les différents services internes pour garantir l'exécution des commandes, suivre les délais de livraison et informer les clients de l'état de leurs commandes.
- Service client : fournir un excellent service client en répondant aux questions et en résolvant les problèmes éventuels, maintenir une communication régulière avec les clients pour assurer leur satisfaction et leur fidélisation.
- Support commercial : préparer et présenter des propositions commerciales adaptées aux besoins du client, participer à la création et à la mise à jour des supports de vente et de présentation, contribuer à l'élaboration de stratégies commerciales et promotionnelles en collaboration avec l'équipe de ventes.
- Suivre et compléter les indicateurs de performance des ventes, fournir des rapports réguliers sur les ventes, les tendances du marché et les activités des clients, identifier les opportunités d'amélioration et proposer des actions correctives si nécessaire.

Compétences et aptitudes recherchées

- Posséder une expérience de 2 à 5 ans dans la vente, idéalement dans un domaine industriel/manufacturier, ou posséder un diplôme dans le domaine des ventes ou de la représentation,
- Aisance avec les systèmes informatiques (Office360, systèmes ERP)
- Avoir un penchant pour le travail d'équipe et posséder d'excellentes aptitudes de négociation
- Avoir à cœur de produire des résultats et de respecter les délais

Uni-Draulik inc. 2995, Ave Kepler, Québec (Qc) G1X 3V4
Tél : (418) 658-2995 Sans Frais : (866) 658-2995 Fax : (418) 658-3282
www.unidraulik.ca

N.B. : L'usage du masculin dans ce texte vise seulement à en alléger la lecture.

- Avoir de l'expérience dans tous les aspects de la gestion des clients, et de la facilité à résoudre des problèmes
- La maîtrise de l'anglais et l'expérience dans le domaine mécanique seront considérées comme des atouts majeurs.

Avantages

- Horaire du lundi au vendredi (fermeture des bureaux à 14h le vendredi)
- Clientèle bien établie, équipe chevronnée avec une grande expérience
- Assurances collectives payées à 50% par l'employeur, programme de cotisation à un fonds de retraite avec cotisations de l'employeur de 3,5% après 6 mois.
- Des patrons accessibles et réactifs, **tout aussi motivés que toi !**